

# Automatisch mit Act! CRM durch die proaktive Sanktionslisten-Prüfung.

Regelmäßige und vollständig automatisierte Prüfung Ihrer Act!-Kontakte auf Einträge in Sanktionslisten

Ihre Act!-Kontakte werden im richtigen Format exportiert und mit Prüfsoftware abgeglichen

Intelligente Ähnlichkeitsprüfung über Phonetik und Fuzzy Logic

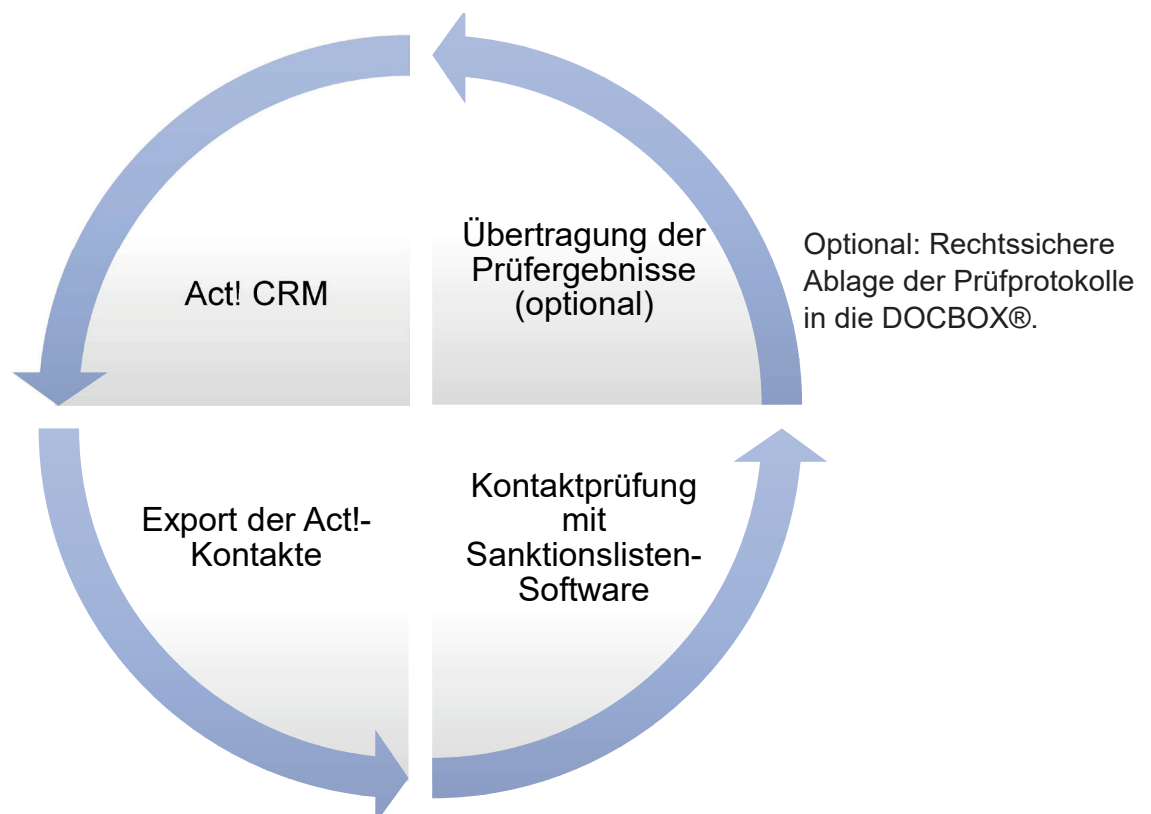
Ergebnisse werden optional in Act! zurückgespielt (auf Sanktionsliste oder nicht, wann geprüft, Ergebnis)

Optional: Rechtssichere Ablage der Prüfprotokolle im DOCBOX®-Dokumentenmanagement-System

## Proaktive Sanktionslistenprüfung mit Act! CRM:

Die komfortable und frei konfigurierbare Listenprüfung gleicht vorhandene Bestandskunden, Interessenten, Lieferanten, Mitarbeiter oder andere Kontakte mit Sanktionslisten ab.

Alle gesetzlich vorgeschriebenen Bestimmungen und Anforderungen wie die **revisions sichere Protokollierung** des Suchvorgangs oder auch regelmäßige Prüfung der Stammdaten werden gesetzeskonform eingehalten.



## Die Vorteile im Überblick.



### **Effiziente Geschäftsprozesse durch Automatisierung:**

Automatisierte Prüfung Ihrer Act!-Kontakte auf Einträge in Sanktionslisten.



### **Schnelle Identifikation von Risiken:**

Sofortige Erkennung von potenziell sanktionierten Kunden oder Geschäftspartnern.



### **Revisions sichere Dokumentation:**

Kann die Haftung des Unternehmens reduzieren, indem sie den ordnungsgemäßen Ablauf von Prüfungen nachweist.



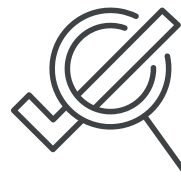
### **Regulatorisch konforme Prüfung:**

Vermeidung von rechtlichen Konsequenzen durch proaktive Sanktionslistenprüfung.



### **Interne Prozesse effizienter gestalten:**

Durch die effiziente Gestaltung interner Prozesse bleibt mehr Zeit für die direkte Kundenbetreuung und -beratung.



### **Vertrauenswürdige Geschäftsbeziehungen:**

Sicherstellung von Transparenz und Integrität in Kundenbeziehungen.

